



〒341-0041  
埼玉県三郷市花和田  
650-4  
TEL 048-952-1231  
FAX 048-952-3432  
e-mail info@3310.biz

三郷市商工会ホームページアドレス  
<http://www.3310.biz/>

**受講料 無料!**  
**定員 30名**

講師 株式会社リノベーションパートナーズ 代表取締役 **野村 智巳氏**



元支店長が教える!  
銀行との上手な  
付き合い方

日時：平成30年**7月11日**(水) 19:00~21:00

場所：**三郷市商工会館2階 会議室**

申込：7月6日(金)までにFAXにて三郷市商工会へ

1958年生まれ。明治大学政経学部卒。旧埼玉銀行、都民銀行に於いて法人営業を担当。「顧客と顧客のマッチング法」「資金活用法」等を独自開発し、預金・融資獲得全店第1位を獲得するなど顧客にも感謝される営業を展開。都民銀行の3店舗の支店長を歴任し、コンサルタントとして独立。中小企業経営者から「融資の駆け込み寺」と言われる「野村流裏ワザ」を駆使した経営再建手法は高い評価を得ている。

経営革新セミナー

**あなたの会社に  
融資をしたくなる  
9つの秘訣**

2000社以上の  
融資を手掛けた  
経験者だから言える  
銀行が貸したくなる  
ポイントとツボを伝授



**講座内容**

- ◆ 銀行からの信頼を獲得すべき行動をせよ!
- ◆ その具体的な行動とは?
- ◆ 社長が読めなければ即レッドカード!
- ◆ その資料とは?
- ◆ 最大のポイントは銀行担当者に「アレ」を書き易くすること
- ◆ 税理士はあなたの相談相手になっているか?
- ◆ 融資を断られた時にいけない禁止手とは? 他

日頃から  
融資を受けやすい  
会社になるための  
ちょっとした努力  
とは?

企業経営には、金融機関からの融資が不可欠といっても過言ではありません。しかし、以前と違って銀行もリスク回避のために、融資には慎重で審査も厳しくなっています。そこで本講座では、3店舗の支店長経験した講師が、最近の銀行は何を知りたがっているのか? 融資担当者はあなたの会社のどこをチェックしているのか? など、銀行の裏話を交え融資獲得のノウハウを伝授します。

経営革新セミナー

**「あなたの会社に融資をしたくなる9つの秘訣」受講申込書**

年 月 日

ふりがな			
事業所名	(業種)		
住所	〒		
TEL		FAX	

参加者氏名

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

**申込先FAX 048-952-3432**

※御記入いただいた情報は、当会からの連絡情報提供にのみ利用させていただきます。